

Dans cet exemple on se base sur la vente d'une boîte de Calli 60 et le distributeur à réalisé 1000 VV de groupe. Ce qui veut dire que le distributeur a droit à une remise provenant de Sunrider de 20% sur les VV vendus.	
Calli boîte de 60 HT prix Trainer	67,85 €
Calli boîte de 60 HT prix Trainer 500	54,28 €
VV pour la boîte de Calli 60	35,69 VV
Marge de profit en euros entre le prix Trainer 500 et le prix Trainer	13,57 €
% de profit entre le prix Trainer 500 et le prix Trainer	25,00%
Remise en euros entre le prix Trainer et le prix Trainer 500	13,57 €
Remise en euros de 20 % sur les VV vendus	5,62 €
% de remise entre le prix Trainer et le prix Trainer 500	20,00%
Profit en euros sur une boîte de Calli 60 vendue par un Trainer 500 avant la remise de 20 % de Sunrider	13,57 €
Profit en euros sur une boîte de Calli 60 vendue par un Trainer 500 après la remise de 20 % de Sunrider	19,19 €
Profit en % sur une boîte de Calli 60 vendue par un Trainer 500 avant la remise de 20 % de Sunrider	25,00%
Profit en % sur une boîte de Calli 60 vendue par un Trainer 500 après la remise de 20 % de Sunrider	40,71%
En conclusion, un trainer 500 et plus qui réalise 1 000 VV de groupe et qui vend une boîte de Calli 60 qu'il a payé prix distributeur au coût de 54,28 euros et qu'il vend prix de vente suggéré au montant de 67,85 euros, réalisera un profit de 40,71 % après le 20 % de remise de Sunrider.	